



齐普生2012年“十件大事”

1、齐普生再次问鼎“H3C 2011年度优秀总代理”大奖

上榜理由：2012年3月1日，H3C对2011年做出了突出贡献的渠道进行了表彰，齐普生公司总经理乔东斌接过了“优秀总代理”大奖的奖杯和荣誉证书。这是齐普生在2004年至2007年连续四年获此奖项后，精耕细作，持续发力，再次在2011年荣登“最佳总代理”之榜，证明了我司良好的可持续发展能力和综合发展后劲。

2、2012年齐普生销售额达到了16亿元

上榜理由：2012年是公司发展史上具有里程碑意义的一年，齐普生成功跨越了15亿元的大关，达到了16亿元，其中新产品业务达到1.69亿元。全公司卓有成效地开展了各项工作，不仅业绩稳定前行，而且风险控制良好，12月份的收款金额达到3亿元，圆满完成年度任务。

3、齐普生公司顺利通过CMMI SVC Level 3级评估认证

上榜理由：深圳市齐普生信息科技有限公司顺利通过CMMI SVC Level 3级评估认证，标志着齐普生多年矢志成为专业服务提供商的能力和水平，得到了国际知名专业评估机构的认可，公司服务质量管理又迈上了一个新的台阶。

4、创新开拓市场 服务创造价值 齐普生荣获2012年中国方案商峰会授予的三项殊荣

上榜理由：2012年5月25日，由商业伙伴、北京软件协会举办的中国方案商峰会暨VAR500方案商调研评选活动颁奖典礼在北京中关村皇冠假日酒店隆重召开，齐普生被授予“2012十佳IT咨询服务商”、“2012中国最具创新力方案商”、“2012十佳创新应用案例”殊荣。

5、齐普生问鼎深圳“诚信中小企业”荣誉称号

上榜理由：齐普生荣登光荣榜，被评为“诚信中小企业”，捧走“诚信鼎”。并获得由广东省企业联合会颁发的“广东省诚信示范企业”称号；获此殊荣，是深圳政府和各界机构对我司的信用记录、诚信经营给予最好的肯定，也说明我司在诚信建设方面取得的良好成效。

6、齐普生公司顺利通过ISO/IEC20000管理体系认证

上榜理由：2012年6月，由独立第三方认证机构对齐普生公司的ISO20000管理体系完成了严格的审核程序。齐普生顺利通过此次审核，获得ISO/IEC20000管理体系认证，成为同行业中为数不多的拥有该认证资质的IT企业，标志着齐普生已经进入世界具有最高标准IT服务管理水平的企业行列。

7、齐普生成功入围国税系统2012-2013年度华

三产品全国唯一供货商

上榜理由：齐普生作华三的唯一总代理，作为一个分销总代，在自主打单能力相对较弱的情况下，凭借销售人员的客户攻关，售前的支持配合，厂家的技术引导，顺利拿下国家税务总局的项目，是积极拓展政府行业大项目所取得的重要成绩，为公司今后招投标提供良好的借鉴和经验。

8、感恩 超越 共赢 2012年齐普生核心渠道交流会在深召开

上榜理由：“感恩、超越、共赢”，2012齐普生核心渠道交流会的召开预示着齐普生公司一个新里程的开启。相信广大的渠道合作伙伴通过此次渠道交流会，能够更加清晰地看到齐普生公司立志成为IT领域最强的增值分销商和最专业的服务提供商的坚定决心。

9、齐普生IT运维监控管理系统软件中标江苏省工商行政管理局项目

上榜理由：2011年11月23号，江苏省工商行政管理局IT运维监控管理系统项目进行公开招标采购，我司的睿智IT运维管理系统和服务最终在众多厂商中胜出，成功中标该项目，齐普生IT运维系统为IT管理提供准确的运维依据，从而来管理和优化IT系统。

10、齐普生荣获H3C 商业分销无线总代理资格

上榜理由：2012年10月10日，从H3C传来喜讯——齐普生公司荣获H3C商业分销无线总代理资格。齐普生成为H3C总代中唯一一家主网、安全、无线、SOHO的全业务分销总代理。这将为齐普生公司进一步开拓分销市场提供有力的支撑，对齐普生公司的发展极具战略意义。

新春上班第一天 祝福声声鼓干劲

2013年2月18日，农历正月初九，齐普生公司开工大吉！清晨，空气中还夹杂着微微的爆竹气息，同事们就满面春风、踏着轻快的脚步又重新回到了久违的工作岗位。办公室里笑声朗朗，祝福声声，一句句问候，一声声祝福，一个个灿烂的笑容传递着同事们的好心情，大家畅所欲言，分享假期中遇到的趣事、窘事。

上午九点，以乔总为首的总办领导们亲自到每个部门恭贺新春，派发新年利是，把新年的第一缕喜庆和暖意送到员工心中。拜年红包又称“利是”（又称“利事”，取大吉大利、好运连连之意）。与此同时，已婚的同事们也热情的派发红包，祝福声声，讨个彩头。这是齐普生公司的传统，只要开着第一天到岗人员，均可享受开门利是。

每个人脸上都洋溢着开心的笑容与新年的期待，不少员工都表示，这样的传统和福利，很让人惊喜和开心，感受得到到公司的一份关心，也拉近了同事间的距离，联络了感情，温暖了大家的心。小小的红包，装满了企业的感激与祝福！小小的惊喜，让大家对开工充满了期待！因为钱不在多少，心意最重要！数额不分大小，送去祝福与喜庆！

一如既往，领导与中层干部也召开了2013年农历新年的第一次周例会，听取完各个部门及区域负责人的工作汇报后，乔总发表了简短而热情洋溢的讲话，送上了新年的祝福，并针对公司近期工作做了指示和安排。2013年又是一个希望之年，祥瑞之年。我们坚信一年更比一年好！再次祝福广大客户及齐普生全体同仁新春快乐，万福呈祥！（钟娟娟）



蛇年新春到，齐普生各地兄弟姐妹都忙着享受一年一度的新年聚餐，公司总部借此机会组织了一次户外活动——南山行，让大家与大自然进行了一次亲密接触。

一月的深圳仍然保持着南方的气候特色，和煦的暖阳让人分不清季节。一下车，未见南山真面目，一派自然清新的景象已赢得我们的第一好感，追我赶，一步三跑，踏着石阶上斑驳的阳光，为心中的目标快乐前行。沿途更有光着脚丫登山之人，闲庭信步，感受着沁入心脾的惬意。

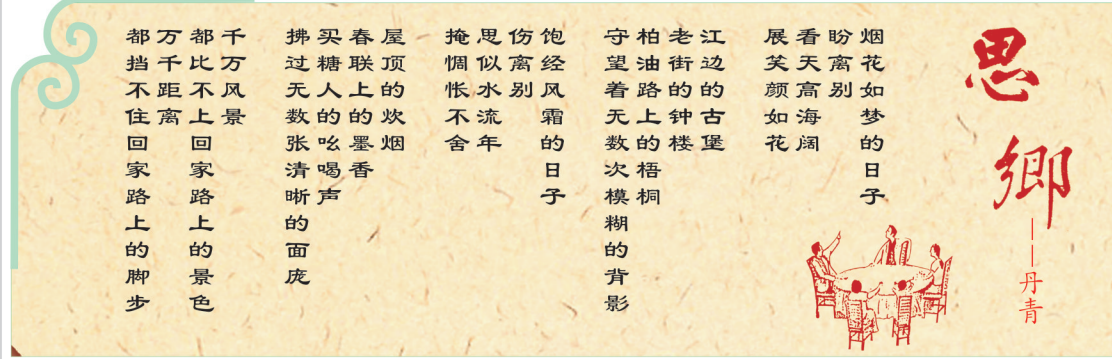
登高远望，视野开阔，近处南山自然风光尽收眼底，远处伶仃岛矗立于海中若隐若现，令你无法不惊叹大自然的鬼斧神工。我们在这里合影留念，留下了山、海、天、

与大自然的亲密接触

大家都迫不及待地享受这份天然与纯净。

我们开始沿蜿蜒的石阶攀登而上，石阶两边只靠石栏围护，俯览时只见密树丛林，仰望石阶更似云间梯。山上四处弥漫着花草清香，怡人的空气里透着仙山灵气，尽管人平日缺乏锻炼的办公室一族完成这登山任务非常吃力，但是大家还是一路你人相融的记忆。

拥抱自然的感觉最为朴实，不知这些景致一起抵挡了多少泥泞侵蚀，经历了多少风霜雨雪，才有了今天这般秀丽与壮美。自然如同人生，感悟自然重新体会工作和生活中的点滴，会让我们找到另一种感触，获得另一份心情！（王丹）



服务热线：
公司总部
通讯地址：深圳市南山区科技园南区高新南五道金证科技大楼五楼
邮编：518057
电话：0755-86393588
传真：0755-86393500
网址：http://www.zhipuinfo.com.cn
北京办事处
通讯地址：北京市海淀区海淀南路13号亿方大厦7层708室
邮编：100080
电话：010-82873118
传真：010-82873116

长春办事处
通讯地址：长春市朝阳区富豪花园锦城苑A座506室
邮编：130000
电话：18943153766
传真：0431-85953309

沈阳办事处
通讯地址：沈阳市和平区南五马路136号先锋家园C座5楼1号
邮编：110001
电话：024-23526193
传真：024-23526193

天津办事处
通讯地址：天津市西河区大营门街绍兴道与南昌路交口宝德里417507-509
邮编：300203
电话：022-24210983
传真：022-24210983

济南办事处
通讯地址：济南市历下区花园庄东路16号数码港公寓2C-4
邮编：250013
电话：0531-88958536
传真：0531-88904601

石家庄办事处
通讯地址：石家庄市珠峰大街180号珠峰国际花园11号楼3单元701
邮编：050000

太原办事处
通讯地址：山西省太原市迎泽区老年营小区南区5号楼单元12号
邮编：030012
电话：0351-7332390
传真：0351-7332390

郑州办事处
通讯地址：河南省郑州市林科路与东明路宝天苑3栋1楼西户
邮编：450008
电话：0371-63506441
传真：0371-63506795

杭州办事处
通讯地址：杭州市西湖区万塘路古荡湾南苑2幢1单元501室
邮编：310013
电话：0571-88923629
传真：0571-88856061

合肥办事处
通讯地址：合肥市黄山路155号赛博数码广场A座1201室
邮编：230061
电话：0551-3640738
传真：0551-3637156

南京办事处
通讯地址：南京市上海路21号五台花园11栋2003室
邮编：210018
电话：025-86608185
传真：025-86668645

齐普生信息

深圳市齐普生信息科技有限公司主办 第三十五期 2013年3月8日 星期五 网址:WWW.CHIPINFO.COM.CN

全力以赴 鏖而不舍 ——我司打赢年底回款攻坚战



我司销售能继续实现高速增长，实属不易。

顺境中更应有危机意识。2012年10月，当各业务部门都还在追赶销售业绩的魔战中为业绩增长而欢欣鼓舞的时候，齐普生的领导层就意识到这繁荣背后的忧患。

公司高层已经认识到，年底应收账款这场硬仗的成败，风险预防和应收账款控制刻不容缓，我司及早进行了相关的部署。步入2012年12月，齐普生收款工作的压力如排山倒海之势袭来。应收账款

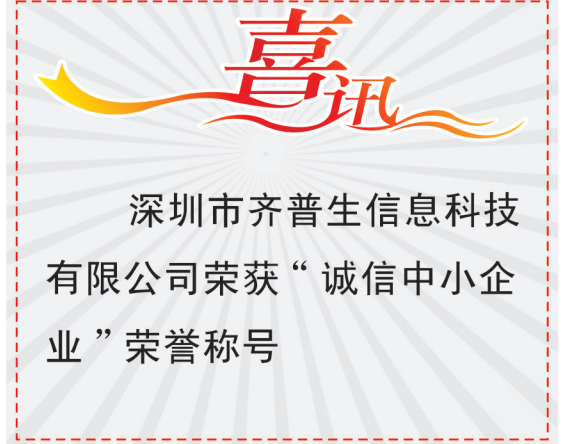
本报 2012年，在国内外经济形势都非常严峻的大背景下，齐普生公司一举突破年初预定目标，继续实现快速发展，增长幅度达20%，创历史新高。

提前部署，掌握主动权

2012年是不平凡的一年，这一年中国的GDP增速只有7.8%，创了13年的新低。我司面对的这个行业也是不景气的，公司的发展受到了考验。在全球经济疲软的大环境下，

银行按时还贷，一旦资金链断裂，齐普生的事业将会受到致命的打击。所以，决定齐普生生死存亡的关键，是年底回收应收账款这场硬仗的成败。风险预防和应收账款控制刻不容缓，我司及早进行了相关的部署。

步入2012年12月，齐普生收款工作的压力如排山倒海之势袭来。应收账款



会有结果

这几乎是一场难以完成的任务。在12月1日的员工总动员大会上，乔总说，公司的目标是2.8个亿，至少2.5个亿，这是最低的底线了。可3个星期过去了，才收了1.4个亿，才完成了任务的一半，压力可想而知。其中，很多大的项目回款都出了问题。资金不足、开票未回款等等因素，都让许下的承诺不能得到肯定的答复。时间短，难度大，问题多，面临的挑战和考验纷繁复杂，令公司上下无暇喘息。

正如乔总在员工大会上所说的，笑到最后一刻，才是笑得最开心最幸福的。这场攻坚战的胜利是最来之不易的，这个幸福也是最甘甜、最值得回忆的。困难前所未有，勇士精神却一触即发，尤其是广大一线销售、信用管理部、财务部、商务部等部门对收款工作的配合，紧紧围绕工作重心，实现了目标。

最后一周进入冲刺阶段，全体销售人员一鼓作气，奋战到底。许多销售坚守岗位，天天蹲守，直见到人，收回钱。终于，公司回款工作捷报频传，成绩最好的一天回款金额与过往一周的成绩不分上下，虽然还有很多大的应收账款出现问题，青岛、上海、广州等地的大

岛、上海、广州等地的大

拼才会赢 努力才会赢

（王丹）

齐普生获得深圳“诚信中小企业”荣誉称号

本报 2012年12月7日，备受中小企业关注的深圳第五届“中小企业诚信榜”颁奖授信典礼在华侨城洲际大酒店举行，深圳市齐普生信息科技有限公司荣登光荣榜，被评为“诚信中小企业”，捧

走“诚信鼎”。第五届“中小企业诚信榜”活动是由深圳市中小企业信用担保中心有限公司和深圳市中小企业发展促进会联合举办，主旨是进一步促进深圳中小企业的健康发展，推进社会信用体系建设。此次活动自2012年8月20日启动以来，从担保中心的已有客户以及相关银行、行业协会等单位推荐的众多企业中，经过企业报名、机构推荐、信用核证、实地调研、专家评审等环节层层



台上一分钟，台下十年功！

2012年年底回款攻坚战已经结束了，这场攻坚战可谓惊心动魄。这场胜利更是来之不易。如果把这场攻坚战当作一个舞台，我们也可以看到公司在这个台上的“一分钟”，看出公司台下十年的功夫。

首先，我们可以看到公司高层一直对经营运作有着清醒的认识。这些年我司发展总体上是比较顺利的，销售额逐年提升，公司规模也在逐年扩大。但公司大了，销售额大了，风险也就大了。特别是面对2012年整个社会整个世界的资金紧张局面，公司高层更加警惕，一直

对回款问题非常重视。这场攻坚战能够取胜，首先是公司早部署，早准备，把压力逐层施加下去、传达下去。战略上抓的及时，工作做得细。

第二，是我司整体的抗压能力可圈可点。攻坚战前三个星期回款任务只完成一半，在最后一周多的时间要完成预定目标，不仅仅考验着领导团队的意志，更考验整个公司的抗压能力。关键时刻公司上下临危不乱，继续能够做到有理有利有节，不但能完成回款任务，还能继续保持回款质量，继续保持好和客户的关系，这是非常不容易的。这说

明我们这个团队是成熟的，是大有希望的。

第三，是公司的执行力在关键时刻发挥了作用。什么叫执行力？那就是对公司的战略部署不折不扣地执行，无论遇到多大的困难，那也是要百折不回，不达目的决不收兵。不回款当然有很多理由，但是我们的一线人员就认一个理由，就是公司要生存下去就必须做好回款工作。他们天天登门守候，他们对公司的爱，他们的奉献精神，都体现在一组的组的回款数据上。

第四，是公司科学健康发展的战略帮助公司打

赢了这场攻坚战。这次成功不是偶然的，与之前的工作做到位有很大的关系。应该说，我们最终能把款追回来，最终还是因为我们做的这个业务是健康的，客户是可靠的，流程是严格可控的。如果我们不理性，盲目地做大，盲目地只求多销售多有订单，而忽略了对业务质量的把握，对客户信誉的了解，对流程的严格控制，那这个结果也会是不可控的。

多年来，公司一直强调的企业文化的核心价值观是求真务实，在发展上不盲目贪大求快，强调的是不要追名逐利，盲目

齐普生成功入围国税系统 2012-2013年度华三产品全国唯一供货商

本报讯 2012年10月，国家税务总局集中采购中心就“2012-2013年度国税系统IT类产品协议供货项目”进行国内公开招标。招标规定，每一个厂家只能指定一个供货商前来参加。齐普生凭借一流的技术和专业的服务，成为华三指定的唯一的供货商，参与此次的投标工作。通过大家的精心准备和细致筹划，一举中标，成为国税系统2012-2013年度华三产品全国唯一供货商。

此次投标，主要是投网络设备与网络安全产品的两个子包，产品涵盖了交换机、路由器、负载均衡、防火墙、入侵检测、防病毒网关、UTM等所有产品。在2011-2012年投标中，华三用某二代公司投标，该公司的标书因内容不完整而废标，与该项目失之交臂，导致华三公司一年内无法在国税系统协议供货，带来重大损失。故此指定由齐普生承接本年度的投标工作，我司领导对此非常重视，是否能够成功拿下该项目，是对我们极大的考验。

在公司领导的指示下，专门成立投标小组，就该项目悉心研究，分析客户需求，建立服务品质指标，精心编写投标文件。因为一份合格、规范、高质量的投标文件才能准确的针对国税局招标文件所要求的各项条件进行准确的响应，并充分的反映我司的资格、履约能力、信誉等，获得更高的中标率，因此投标文件质量的好坏至关重要，是成败的关键。

标书文件是2012年10月下发，投标时间2012年10月29日上午，由于时间紧张，立即成立了以华三销售为首，主网产品经理、安全产品经理等6人的国税投标小组，我司主要参与人员包括销售经理及销售前工程师等一行5人。大家分工合作，紧密配合，积极协调厂家及我司总部的相关资源，及时给予强有力的支援。由于数据、信息量较大，大家加班加点，全力以赴投入，要求不能出现一点小纰漏，不放过任何一个细节末节，不断的完善更新，标书文件最终定稿成形。

2012年10月10日，从H3C传来喜讯——深圳齐普生信息科技有限公司荣获H3C商业无线产品总代理资格。使齐普生成为H3C总代理中唯一一家主网、安全、无线、SOHO的全业务分销总代理。这将为齐普生公司进一步开拓分销市场提供有力的支撑，对齐普生公司的发展极具战略意义。

随着国内无线市场逐步提升，H3C对无线产品的关注度逐步提高，原有的无线总代理业务增长的需求，经过H3C对各家总代理的评估，最终齐普生公司在无线总代理资格争夺战中脱颖而出，成为H3C无线产品总代理，充分体现了H3C对齐普生公司过去成绩的肯定与赞赏。



作为H3C最优秀的总代理，齐普生一直将H3C分销作为公司的主营业务，多年来一直执着追随，用心耕耘。对于H3C对各家总代理的评估，齐普生都能深刻领悟并能执行到位，多年来稳扎稳打，一直在分销领域保持着领先的优势。在开拓市场的同时，齐普生不遗余力地在厂家、总代、二代这条渠道链上，不断发挥自身积极作用，用心维护，构建了一个规范有序的渠道体系。

自身的辛勤耕耘，厂商的充分信任，渠道的高度忠诚，构成了齐普生在分销业务上的成就。在正视成绩的同时，公司也为开拓无线分销市场定好了工作基调，快速融入市场，全力保障H3C无线分销市场总量逐步提升。

齐普生将以此为契机，持续强化在市场拓展、技术支持、增值服务等方面的优势，更加完善销售和服务体系，为客户提供最优的产品解决方案。优势要利用恰当才能创造价值，否则会变成阻碍前进绊脚石。

未来，齐普生将继续努力，大力开拓市场，用心服务渠道，在分销领域谱写新的篇章。

- 深圳办事处**
通讯地址：深圳市南山区科技园南区高新南五道金证科技大楼五楼
邮编：518057
电话：0755-86393569
传真：0755-86393500
- 广州办事处**
通讯地址：广州市天河区天河路490号万丰大厦2712室
邮编：510620
电话：020-38886386
传真：020-38886386
- 南宁办事处**
通讯地址：南宁市青秀区金洲路17世纪家园A座8楼802室
邮编：530028
电话：0771-5514460
传真：0771-5514430
- 福州办事处**
通讯地址：福州市鼓楼区观风亭街18号公正新苑2号楼704
邮编：350003
电话：0591-87278463
传真：0591-87278461
- 长沙办事处**
通讯地址：长沙市人民中路568号融圣国际2栋804号
邮编：410003
电话：0731-84141588
传真：0731-84125288
- 南昌办事处**
通讯地址：南昌市东湖区象山北路392号1单元6B(南昌晚报社斜对面)
邮编：330008
电话：0791-86838371
传真：0791-86838371
- 重庆办事处**
通讯地址：重庆市渝中路180号立源地B2-12-6号
邮编：400041
电话：023-68573612
传真：023-68573612
- 成都办事处**
通讯地址：成都市武侯区小天西8号丽景天成2栋1单元13楼B号
邮编：610041
电话：028-86112732
传真：028-86112732
- 兰州办事处**
通讯地址：兰州市城关区庆阳路452号万盛园2208室
邮编：730030
电话：0931-8428655
传真：0931-8428655
- 乌鲁木齐办事处**
通讯地址：新疆乌鲁木齐市北京路中核小区21号楼1002室
邮编：830002
电话：18999134588
传真：0991-3332746
- 西安办事处**
通讯地址：西安市太白南路263号江苏伟业-新一代国际C座1719室
邮编：710065
电话：029-81873683
传真：029-81873683
- 昆明办事处**
通讯地址：昆明市北京路雅玛二期3楼1605室
邮编：650011
电话：0871-8368771
传真：0871-8368770
- 贵阳办事处**
通讯地址：贵州省贵阳市南明区雷道街米市巷7号二单元201
邮编：550003
电话：0851-5973585

H3CIE——网络技术领域的圣地

在前往拉萨大昭寺的朝圣者们，他们一步一俯一叩首，虔诚的表情，执着的信念和坚定的意志，行走在寒冷的高原，与严寒、饥饿、生存搏斗，走向他们心中的圣地。

2013年2月，齐普生技术研发服务中心黄江接到喜报——全球第27个H3CIE的证书正式被授予，一份厚重的新年礼物，可喜可贺！

那么为何称H3CIE为网络技术领域的圣地呢？H3CIE（H3C Certified Internetwork Expert，H3C认证互联网络专家）指的是H3C认证互联网络专家，为H3C公司在网络技术领域的顶级专家认证。就如同那些虔诚的朝圣者一般，获得H3CIE认

证就是每一个网络技术人才奋斗的终极目标！

H3CIE认证的目标人群是在网络技术领域有长期的实践经验，熟悉网络设备产品和相关技术理论的网络工程技术人员，网络设计者和网络维护者。H3C认为真正的网络专家并不是仅通过一段时间的培训就可以“造就”出来的，对专家的认证注重实用技术的掌握和相关领域的实践能力，因此H3CIE采用“笔试+实验室考试+技术面试”的综合认证方式。

H3CIE初期将包含路由交换、安全、语音视讯三个专题，并为将来保持了良好的专题扩展性。而考生要成为H3CIE，首先要通过“理论技术笔试”，然后才能报名参加在

佳文供赏

有两个学生，大学毕业后一起到广州闯天下。甲很快做成了一单生意，升为部门经理；乙成绩很差，还是一个业务员，并且成为甲的手下。乙心理不平衡，就去寺庙里找和尚，求神明相助。和尚说：你过3年再看。

三年后，他找到和尚，很沮丧的说：甲现在已经是总经理了。和尚说：再过3年你看。

三年又过去了，他又去见和尚，气急败坏的说：甲已经自己当老板了。和尚说：我也从普通和尚升为方丈了。我们都是自己，你是谁？我们都为自己活着，监管着自己的责任，你在干什么？你痛苦地为甲活着，监管着他，你丢的不是职位、金钱和面子，你丢掉了自己。

一年过后，乙又来了，幸灾乐祸的说：和尚你不对，甲公司破产，他坐牢了。和尚无语，心里悲悯：坐牢了，破产了，甲还是他自己。可是你这个可怜的人啊，还不是你自己呀！

十年后，甲在监狱里服刑时，思索人生写了一本书，很轰动，成了畅销书。甲减刑，提前出狱，到处见记者，签名售书，成了很红的名人，无限风光。甲还在电视上与和尚一起，作为名人谈经论道、感化众生。

乙在出租屋里看电视，手里翻着甲的书，内心极度痛苦。他给和尚发短信：我相信命运了，甲坐牢都能出好风光来。

别把自己弄丢了

不痴不聋 方为“家翁”

“不痴不聋，不为家翁”是指当家作主之人应包容家人的过失，以求家和而相安无事。办事处管理工作对公司的发展有着举足轻重的作用，只有“不痴不聋”的“家翁”才能担此重任。

同为办事处工作，不同的人有着不同的感受。你若生性自律，办事处于你而言是设立在一线的红色根据地；你若喜不喜羁绊，则“将在外，君命有所不受”是你天马行空的最好说辞。公司周一考勤管理已步入常态化，办事处考勤仍是难题，无论是邮件报到还是电话抽查，都不过是一种考勤监督的执行方式，交一张漂亮的考勤汇报表即叫天下太平，而真正的意义何在？公司将一线根据地托付给办事处负责人管理，办事处负责人就是公司的“眼睛”，眼观风色为实，公司定会听其言、纳其谏，相信其能带领团队把握好这一周之始的黄金时期。

办事处大量行政、人事、销售、商务、技术工作需要负责人统筹和管理，考勤并非头等大事，但见微知著，其过程反映出“家翁”的行事作风，必将影响着整个办事处的习气。只有办事处负责人真正担负起责任，才能打造纪律严明，具有凝聚力和战斗力的队伍；若办事处纪律松弛，呈散兵游勇之态，则无需竞争对手出击，我们将不战自溃。

公司规模日益庞大，办事处数量、规模也会逐步扩大，作为齐普生的办事处负责人，可谓任重道远，除了自身业务能力、管理能力要出类拔萃，同时应做到“不痴不聋”，重原则、敢担当、有作为，只有这样才可成为公司的中流砥柱，带领办事处兄弟姐妹驰骋一方热土。（王丹）



与同事一起吃饭，她说，以前发生什么事情的时候，她总是往坏的地方想，可是来齐普生之后开始学会凡事都先从好的方面想，她发现只是心态的改变，结果却会受到很大的影响，这样会让很多事情有迎刃而解的感觉，自己也会更快乐。

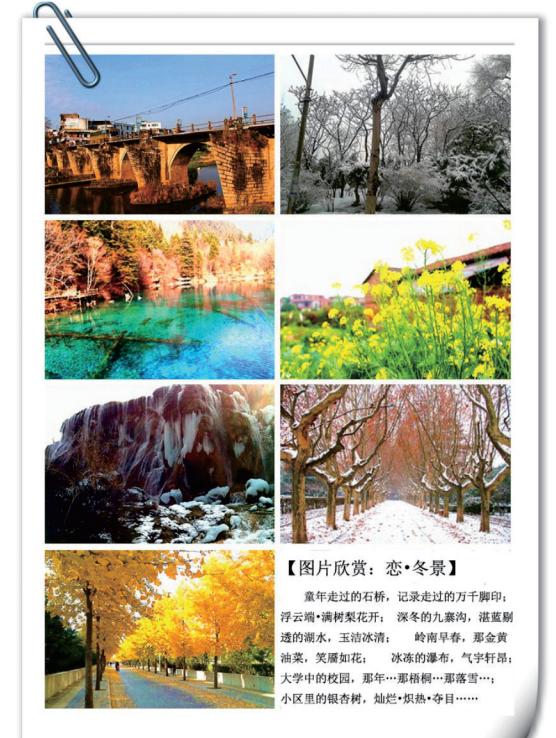
这让我想到了之前看过的一篇文章，大概是说笔者的一位朋友被通知到偏远的电塔修理电力障碍，电塔在很远的山上，在山里绕来绕去，就是找不到那座电塔，天色逐渐暗下来，终至完全黑暗。山上既没有人家，也没有灯火，他心里愈来愈着急，心里想着：不要急着找电塔，应该先找到一个可以睡觉的地方，一切等天亮再说。正这样想的时候，趁着月光，竟看见远处的山顶上有一个高的十字架，在黑暗中闪闪发光。

他欣喜若狂，立刻驱车往十字架的方向开去，

靠近了，才发现是一座在荒山的教堂，里面并无灯光，门也是锁着的，无法进入教堂借宿，朋友把车停在教堂旁边，安心地睡着了。“因为心里觉得上帝就在身边，那一夜睡得好极了”。

在鸟声中醒来的朋友，探头一看，才发现不得了，原来他的车子停在一片公墓的中间，四周全是坟墓，就算白天看着也觉得有一股寒意。他朋友说：“还好当时只看到教堂，如果看到一片坟墓，肯定就不能安心睡觉了。”

乔总在四季度末会议上对四季度以及整个自然年的完成情况作了总结，我们的业绩完成得非常漂亮。不说自然年，在四季度初给销售人员下任务时，可以说大部分的人开始觉得困难重重，根本就是无法完成的数字，因为一开始就看到了困难，



【图片欣赏：恋·冬景】

童年走过的石桥，记录走过的万千脚印，浮云间·随柳絮开花；溪水的九叠回，潺潺剔透的水；玉洁冰清； 岭南早春，那金黄油菜，笑靥如花； 冰凉的瀑布，气宇轩昂； 大学中的校园，那那一那根柳·那那窗·小区里的银杏树，灿烂·秋叶·春日……

有人会往上看，会去努力的达到这个目标，但有人会往下看，只会带着完不成的惶恐，颇有对硬生生加上的任务怨声载道。其实不管能否完成，都应该保持一个好的心态，做好我们该做的工作，市场总是存在居多的客观因素，就算是没有亮丽的成绩，也会问心无愧，也总是会获得一份安心。

一个想要安心生活的人，当然要有一些光明的希望，崇高的探索、境界的追求，只要保持拥有这种态度，即使处在障碍中也能坦然不惧，就好像站在坟墓里，也能看见教堂一样。（小漠）